

Alexander Plath

Managing Director

Trainer & Business-Coach

Mitglied im BDVT (Bund Deutscher Verkaufstrainer)



Trainings-, Coaching- und Beratungsschwerpunkte

- „Der erste Eindruck“
- Verkauf und Präsentation
- Rhetorik, Dialektik, Körpersprache
- Begeisterung & Motivation
- Kommunikation
- Coaching von Führungskräften
- Moderationstraining und –coaching
- Etikette & Business-Knigge

zusätzlich

- Moderation von Konferenzen und (Groß-) Veranstaltungen
- Impulsvorträge und Key-Note-Speeches

Trainings Sprachen

Deutsch, Englisch, Französisch

Stärken

- begeisternd & begeistert
- große Praxisnähe
- Arbeit mit Video-Feedback

Erfahrung

- Führungskräfte training, Referentenausbildung, Train-the-Trainer (11 Jahre)

Erfahrung (*Fortsetzung*)

- Direktor Vertrieb Ausland (> 80 Millionen Umsatz p.a.),
u.a. Entwicklung von (Auslands-) Vertriebskonzepten, Trainingskonzepten,
Aufbau von Niederlassungen, Personalverantwortung für 2 Abteilungen
- Leiter Vertriebsinnendienst / Kundenservice, u.a. Reorganisation der
Kundenservice- und Bestellabteilung
- Turnaround Management:
Reorganisation zweier Niederlassungen in die Gewinnzone
- Mediensprecher, u.a. Aufbau der PR-Abteilung,
Mitwirkung bei der Entwicklung eines Krisenkommunikationskonzeptes
- Mitglied der Geschäftsleitung (9 Jahre)
- Auslandserfahrung (4 ½ Jahre) in den USA, Kanada, Frankreich, Mexiko
- Studium Wirtschaftsingenieurwesen / Universität Kaiserslautern
mit Vertiefung Marketing & Personalführung (wiss. Mitarbeiter)

Privat

Familie, Reisen, Sport (Laufen, Snowboarding)

Lebens- und Unternehmensmotto

„In Dir muss brennen,
was Du in anderen entzünden willst !“
(Augustinus, 354 – 430)

Kontakt

Telefon +41 (44) 586 10 43 / +49 (30) 46 99 93 764
Email plath@plathpartner.com
Internet www.plathpartner.com

Im Team der Plath & Partner AG finden Sie Trainer, Business-Coaches & Berater
zu weiteren spannenden Themen – bitte fragen Sie uns.